«Мы одни из немногих в России, кто производит и продает подарки. Неоднократно сталкивались с полной импотенцией российских производств, наелись и хотим работать с Китаем. Пробовали сами, через алибабу и через другие сайты, с переменным успехом.

Дело в том, что особенность нашего бизнеса в том, что мы постоянно придумываем все новые и новые вещи на основе абсолютно разных производств. Поэтому мы не можем методом перебора выцепить одну-две фабрики и работать только с ними. Нам нужна команда, которая осуществляла бы весь цикл: поиск производства, создание образца, контроль качества, растаможка и т.д. За что брала бы свой адекватный процент.

Другими словами, мы хотим сдать образец и ТЗ, внести предоплату, получить от китайцев их образец, утвердить его, через какое-то время получить всю партию с качеством образца и внести оставшуюся часть денег.»

«Вот конкретные вещи, с которых мы хотели бы начать наше сотрудничество:

[widgetkit id=50]

Для начала, по 2000 штук каждого вида.»

От клиента получены технические файлы для изготовления образцов. На основании информации по желаемому объему предварительно отобраны 7 фабрик. После обсуждения материала изготовления, длины ворса и согласования цветности получены цены со всех потенциально интересных заводов. Клиент остановил свой выбор на самом дешевом варианте. По настоянию специалистов нашей компании на основании информации о заводе и его репутации на внутреннем рынке обращено внимание на вариант немногим дороже. Образцы заказаны на двух заводах для сравнительного анализа самой продукции.
Образцы произведены и доставлены клиенту. Качество рекомендованного нами завода оказалось лучше, чем самый дешевый вариант. Имея в распоряжении готовый заказ и желание клиента, нашими сотрудниками проведены переговоры по цене, в ходе которых удалось, пусть незначительно, но все же снизить цену.

Полностью удовлетворены пожелания по качеству продукции и его конечной стоимости. Заказана партия товара, которая поставлена клиенту «под ключ» по договору Поставки между нашей компанией и компанией клиента.
В настоящий момент с клиентом прорабатываются новые виды товаров.

Стоимость выполнения данного заказа составила 15000 рублей по предоплате за подбор фабрики, 20000 рублей за сопровождение сделки, таможенное оформление и согласование транспортных услуг. Стоимость образцов составила 240 долларов с учетом доставки в Москву экспресс-почтой.

Если Вы планируете расширение своего бизнеса за счет работы с Китаем, АРКЭС поможет Вам найти подходящего по всем критериям партнера, согласовать с ним наиболее выгодные условия договора, и проконтролировать процесс производства и отгрузки товара, а также растаможить и доставить Ваш груз из Китая. Оставьте свою заявку на поиск товара или открытие производства в Китае, и мы моментально начнем работу над Вашим проектом. Уже более 10 лет мы успешно работаем с Китаем, и знаем все тонкости этого бизнеса.