В 2006-2008 годах особенно востребованным направлением бизнеса между Россией и Китаем стала торговля спецтехникой китайского производства.




Один из наших клиентов принял для себя решение переключить свои инвестиции в эту область. Время играло против нас, так как на этом рынке уже появились крупные игроки. В кратчайшие сроки нашими специалистами был составлен план посещения крупнейших заводов, согласованы встречи с руководителями и ведущими менеджерами.



В ходе поездки были заключены долгосрочные, а с некоторыми заводами и эксклюзивные контракты на поставку спецтехники. Благодаря этому успешному началу и изначально правильному выбору в пользу партнерства с Ассоциацией Российско-Китайского Экономического Сотрудничества компания сумела в кратчайшие сроки занять свою нишу на этом рынке и до сих пор успешно существует, несмотря на ощутимый спад спроса, связанный с экономическим кризисом и повышением ввозных таможенных пошлин.